

Positionner son cluster dans une dynamique européenne et savoir saisir de nouvelles opportunités

Durée : 2 jours

Dates : 13 et 14 septembre 2018

Lieu : HUB.Brussels

112 Chaussée de Charleroi 1060 Bruxelles

Salle : La Toison d'Or

OBJECTIFS GENERAUX

Savoir saisir les opportunités offertes par l'Europe aux clusters et pôles

Développer une stratégie européenne pour son cluster/pôle

Prendre une envergure européenne et augmenter la visibilité de son cluster/pôle

Construire des partenariats durables et stratégiques

Trouver des briques technologiques ou compétences complémentaires

Obtenir de nouvelles sources de financement pour vos projets

S'approprier les méthodes et outils de montage d'un projet collaboratif européen pour en maximiser les chances de succès

Savoir s'insérer dans les réseaux européens

INFOS PRATIQUES

Venir avec

-Fiche de présentation d'idées de projets collaboratifs, de projets collaboratifs en cours de montage (appel à projets, consortium, enjeux) ou d'appels à projets ciblés

INTERVENANTS

Richard TUFFS



Senior Advisor - ERRIN, le réseau des régions européennes innovantes ; Contribution active aux travaux et événements concernant la politique européenne des clusters.

Marc PATTINSON



Gérant d'INNO TSD, expert dans l'accompagnement vers l'accès aux fonds européens pour la recherche et l'innovation ; Coordinateur de la Plateforme Européenne des Clusters (ECCP).

Cédric DAUMAS



En charge du suivi des politiques et programmes européens du numérique, industrie, R&I avec un focus spécifique sur leur dimension territoriale et le soutien aux clusters, au sein d'Ile- de-France Europe à Bruxelles.

Avec l'aimable participation de **Catherine EGINARD**, Chef d'unité d'évaluation à l'agence EASME (Executive Agency for SMEs) et de **Christophe Guichard** de la DG GROWTH de la Commission européenne - Unité « Clusters, Economie Sociale et Entrepreneuriat ».

PROGRAMME JOUR 1

10h00 = 10h30	Café d'accueil et présentation des intervenants et des participants	
10h30 = 12h30	Introduction : le contexte institutionnel et les principaux interlocuteurs au niveau européen Partie 1 : comment l'UE intègre les clusters dans sa politique? Partie 2 : quelles actions en faveur des PME innovantes ? Les opportunités offertes par le Conseil européen de l'innovation	Support de présentation Echanges avec les participants
12h45 -14h45	Déjeuner de networking avec des représentants de la Commission européenne et des représentants d'intérêts (régions, agences d'innovation, clusters) basés à Bruxelles	Hub.Brussels, 110 Chaussée de Charleroi 1060 Bruxelles
15h00 = 16h30	Les outils pour construire la stratégie européenne d'un cluster Comment situer/positionner votre cluster dans le contexte, les politiques et les réseaux européen ? Comment bâtir son réseau pour être visible, influencer et améliorer sa présence dans les initiatives et projets européens ? Identifier/approcher les différents types d'interlocuteurs (institutions, réseaux et acteurs) Comment faire du lobbying à Bruxelles, utiliser les bons réseaux et se rendre visible ?	Support de présentation Echanges avec les participants
16h30 = 16h45	Pause	
16h45 =18h15	Exercice/brainstorming/travail en groupes Ebauche d'une stratégie européenne pour mon cluster Articulation avec la stratégie des membres Réflexion sur les moyens à dédier à la mise en œuvre de sa stratégie européenne et les bénéfices à en retirer Présentation des résultats du travail collectif	Partage d'expériences Brainstorming
18h15 =18h30	Conclusion journée 1	

PROGRAMME JOUR 2

9h00 => 11h00	<p>Quels appels à propositions européens pour quels objectifs stratégiques de mon cluster/pôle ? Identifier et décrypter les appels à propositions européens dédiés aux clusters/pôles en fonction de leurs objectifs Recherche dans les Work programmes, etc. Panorama des principaux AAP pour les clusters/pôles : INNOSUP/H2020, ESCP 4i, ESCP for S3, Cluster Excellence, Interreg</p>	Support de présentation Brainstorming pour identifier l'AAP le plus pertinent pour chaque participant
11h00 => 11h15	Pause	
11h15 => 12h15	<p>Etapes et méthode pour monter un projet gagnant De la prise de décision au dépôt de la proposition :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Go/no go questions (anticiper les ressources à investir, les risques, les bénéfices) - Outils pour préparer son positionnement Europe (ex European Cluster Collaboration Platform) - Anticipation des actions à mener pour maximiser la qualité de la proposition présentée 	Support de présentation Echanges avec les participants
12h15 -> 13h45	Déjeuner / Plateaux repas	Hub.Brussels 110 Chaussée de Charleroi 1060 Bruxelles
13h45 -> 14h00	Feedback/questions suite au networking et à la matinée	Echanges avec les participants
14h00 => 15h00	<p>Rédaction d'une proposition et montage du budget En tant que coordinateur, en tant que partenaire Les pièges à éviter et les clés de réussite</p>	Support de présentation Travail de cas pratique selon l'intérêt des participants pour l'un ou l'autre AAP européen
15h00 -> 15h15	Pause	
15h15-16h15	<p>Clés pour une bonne gestion de projet européen Méthode d'animation du consortium Gestion du budget Outils de management et de pilotage Profil RH du coordinateur/animateur du projet</p>	Support de présentation Echanges avec les participants
16h15=>16h30	Conclusion de la journée 2	